

# La formation 100% visio



**explr**  
by Connexing

**Bienvenue**  
Sommaire

## **004 Notre identité**

004 Qui sommes-nous ?

006 Nos engagements

## **008 Nos solutions**

010 Nos programmes

012 Coachings individuels

014 Conseil aux entreprises

## **016 Vendre en visio**

018 Vendre en visio pour les commerciaux terrain

020 Vendre en visio pour les commerciaux sédentaires

022 BtoC : vendre et gérer sa relation client en visio

## **024 Manager en visio**

026 Ces formations arrivent bientôt !

## **028 Communiquer en visio**

030 Animer des réunions efficaces en visio

032 Communiquer de manière concrète en visio

034 Mener des échanges impactants en visio

036 Renforcer sa prise de parole en visio

038 Collaborer efficacement avec Microsoft Teams

## **040 Recruter en visio**

042 Recruteurs : réalisez vos entretiens d'embauche en visio

044 Candidat : réussissez votre entretien d'embauche en visio

## Notre identité

Qui sommes-nous ?

### Formez-vous à la visio, par la visio.

La visio-conférence s'impose à nous. Explr propose de ne pas subir ces changements, mais de profiter - au contraire - de toutes les opportunités qu'ils induisent : gain de temps, économies financières, empreinte carbone, avantage concurrentiel. En accédant à nos programmes de formations et de coachings en visio, vous prenez une longueur d'avance sur ces tendances. Vous contribuez aussi à la co-construction d'actions associatives pour lesquelles nous œuvrons chaque jour en reversant une partie de nos bénéfices.

**Amandine Greenberg, Co-fondatrice**

Nous sommes des  
activateurs de  
changement

Notre identité  
Nos engagements

Nous sommes  
une entreprise à  
mission

# Vous allez apprécier de travailler avec nous

Depuis notre création, nous avons toujours eu la volonté de reverser une partie de nos bénéfices pour aider les associations qui nous sont chères. Aujourd'hui, nous sommes labellisés B corp et nous travaillons conjointement avec Planète Urgence, SOS Villages d'enfants, Réseau Étincelle, HAMAP Humanitaire et l'Adapei 44. Ainsi, chaque personne ayant été formée en visio déclenchera une heure de soutien scolaire pour les enfants accueillis à Sainte-Luce-sur-Loire (44).



Nos  
solutions

Comment vendre, manager, recruter ou simplement communiquer en visio ? Que vous soyez indépendant·e ou à la tête d'une force de vente de 50 personnes, nous avons les meilleurs programmes de formation pour vous faire passer le cap de la visio. Deux approches différentes ; le talent lui, ne change pas.

**Nos solutions**  
Nos programmes

Nous avons imaginé et développé des programmes de formation en visio qui s'articulent autour de 4 axes : vendre, manager, communiquer & recruter.

Nos parcours sont tout aussi bien des formations longues que des séances de coaching individuelles, intra ou inter-entreprises.

Vendre

Manager

Communiquer

Recruter

## Nos solutions

### Coachings individuels

Optez pour notre approche individuelle et sur-mesure. Nous proposons de mettre à disposition un formateur pour vous aider à développer votre éloquence, vos aptitudes en social selling, votre capacité à passer un entretien d'embauche en visio, votre efficacité commerciale...

Vous êtes  
unique

## Nos solutions

Conseil aux entreprises

Nos succès commerciaux n'auraient pas existé sans une parfaite maîtrise de notre environnement ! Profitez de notre expertise de la vente et du management à distance à travers des sessions d'accompagnement idéalement pensées pour votre structure.

Faites le choix  
du sur-mesure

Vendre  
en visio

Cela fait 11 ans que nous vendons à distance des milliers de produits et de services. Et vous ? Découvrez nos formations visio axées sur le développement commercial, l'animation de vos relations clients et l'accroissement de vos ventes.

# Vendre en visio pour les commerciaux terrain.

## Pourquoi choisir cette formation ?

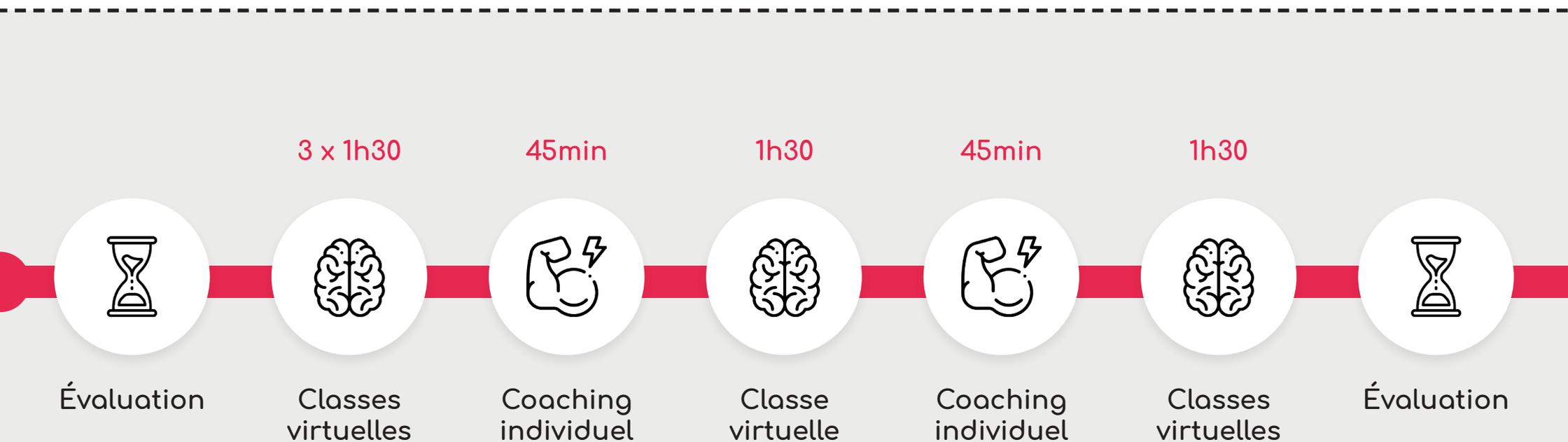
Pour savoir organiser, animer et créer du lien dans vos rendez-vous en visio-conférence, animer votre social selling et donc pour maximiser votre impact commercial derrière votre écran.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - La visio, enjeux, avantages et limites.
- 3 - Développer son réseau avec le social selling.
- 4 - Prospection, prise de RDV et préparation du RDV visio.
- 5 - Le RDV commercial en visio-conférence : cadrer, animer, conclure.
- 6 - Le non-verbal : qu'en est-il en visio ?
- 7 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Apprenez à évoluer dans le nouveau terrain de jeu qu'offre la visio conférence. 2020 vous a contraint à vous éloigner physiquement de vos clients. Sachez mettre à profit les avantages que les nouvelles technologies permettront d'apporter à votre profil de "commercial terrain".



# Vendre en visio pour les commerciaux sédentaires.

## Pourquoi choisir cette formation ?

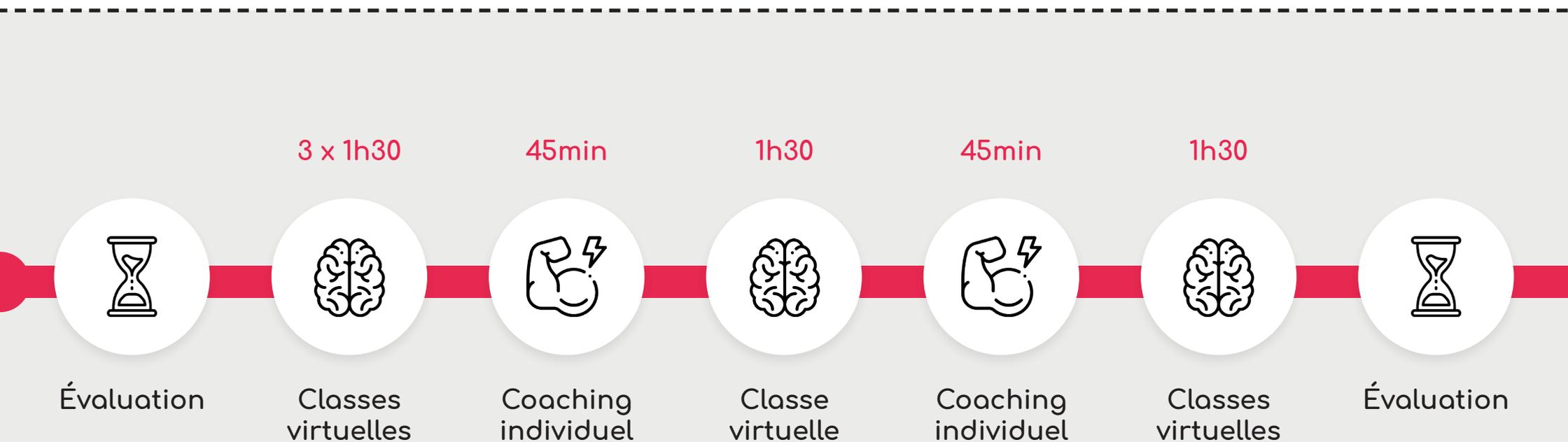
Pour mener des entretiens commerciaux impactants et impliquants en visio-conférence.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - La visio, enjeux, avantages et limites.
- 3 - Développer son réseau avec le social selling.
- 4 - Prospection, prise de RDV et préparation du RDV visio.
- 5 - Le RDV commercial en visio-conférence : cadrer, animer, conclure.
- 6 - Le non-verbal : qu'en est-il en visio ?
- 7 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Echangez en face à face avec vos clients, derrière votre écran ! Humanisez votre relation client, au-delà des mails et des conversations téléphoniques grâce à la visio conférence, mettez ainsi en valeur votre discours commercial.



# BtoC : vendre et gérer sa relation client en visio

## Pourquoi choisir cette formation ?

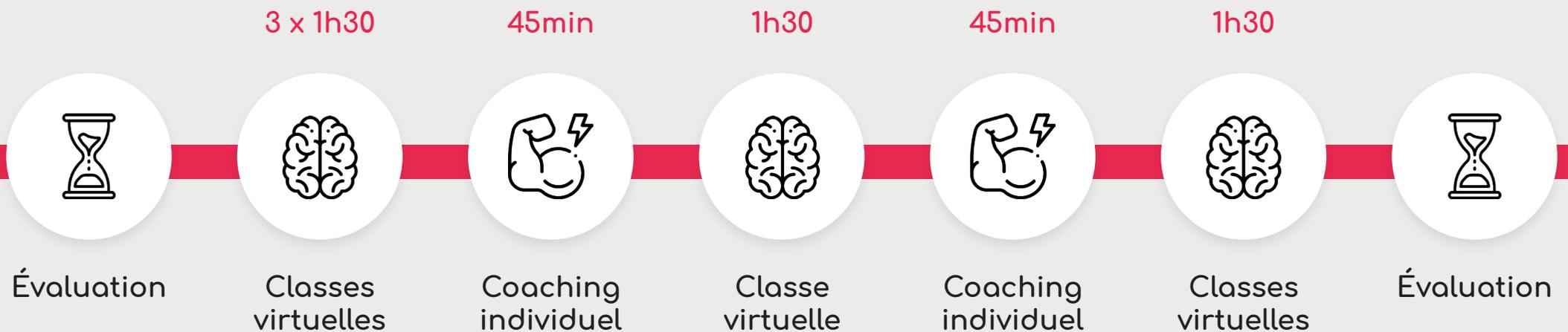
Pour mener des entretiens commerciaux impactants et impliquants en visio-conférence.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - La visio, enjeux, avantages et limites.
- 3 - Développer son réseau avec le social selling.
- 4 - Prospection, prise de RDV et préparation du RDV visio.
- 5 - Le RDV commercial en visio-conférence : cadrer, animer, conclure.
- 6 - Le non-verbal : qu'en est-il en visio ?
- 7 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Vos clients sont prêts à bénéficier de votre expertise par écran interposés. Et vous ? Apprenez à convaincre par l'image et améliorez votre éloquence à distance pour booster vos ventes.



# Manager en visio

Pionniers du télétravail en France, nous sommes rompus à l'exercice du management à distance. Apprenez également à gérer vos forces de vente, conserver le lien avec vos équipes ou encore conjuguer télétravail et présentiel.

## Manager en visio

Toute l'équipe d'expl  
s'active jour et nuit (enfin  
presque) à l'élaboration  
de nos programmes  
de formations pour  
apprendre à manager  
à distance avec la visio-  
conférence. Ne vous en  
faites pas, nous vous  
tiendrons au courant.



Communiquer  
en visio

Depuis l'épidémie de COVID-19, beaucoup d'entreprises sont passées à marche forcée aux outils collaboratifs. Développez vos compétences en communication, faites passer le bon message et devenez le pro des réunions en visioconférence.

# Animer des réunions efficaces en visio- conférence.

## Pourquoi choisir cette formation ?

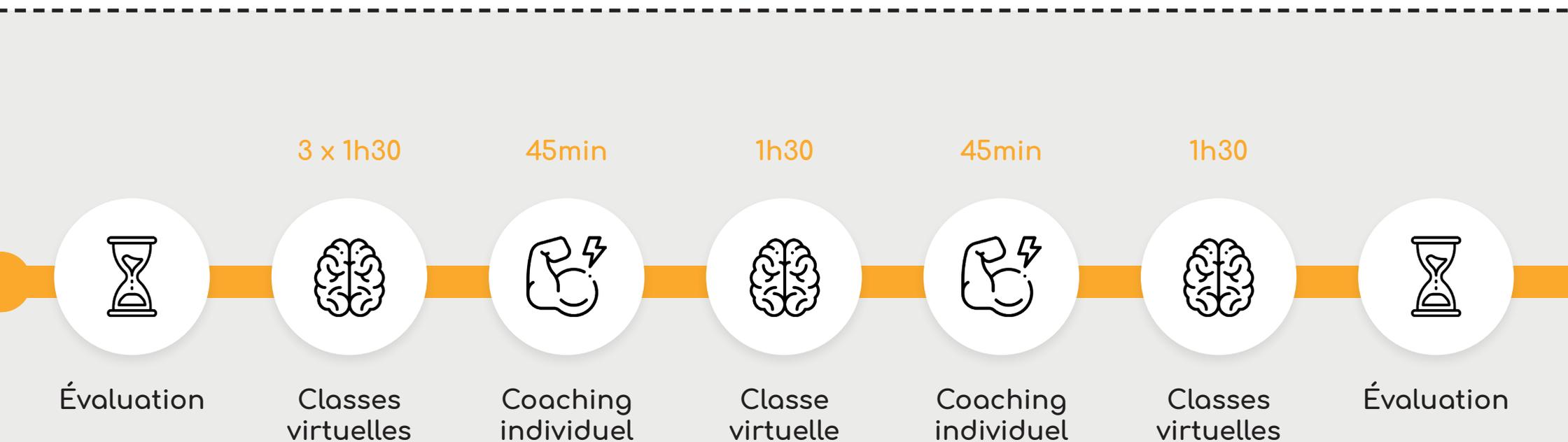
Pour animer des réunions rapides, menant sur des actions concrètes et que tous les participants trouvent utiles. Maîtrisez toutes les clés pour atteindre vos objectifs lors de vos réunions à distance.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - La visio, enjeux, avantages et limites.
- 3 - Animer des réunions efficaces qui poussent à l'action
- 4 - Gérer les participants
- 5 - La conclusion : l'étape indispensable pour une réunion réussie
- 6 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Les réunions sont indispensables pour faire avancer vos projets et vos équipes. La réunion en visio-conférence est un exercice ardu qu'il est urgent de maîtriser.



# Communiquer de manière efficace à distance.

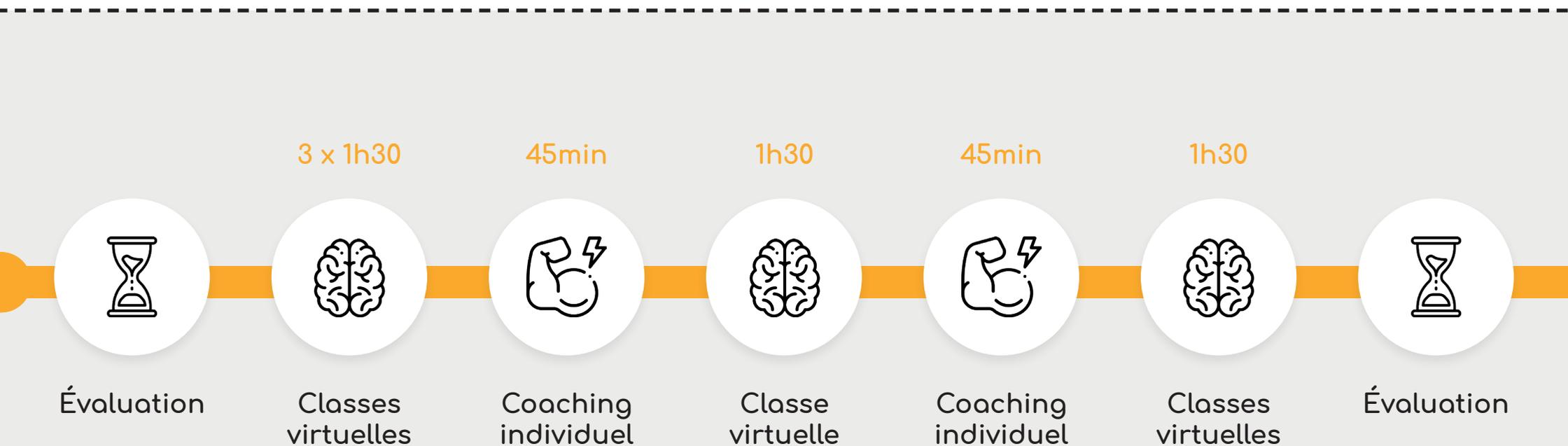
## Pourquoi choisir cette formation ?

Pour envoyer des messages clairs, précis et sans malentendu qui génèrent automatiquement les actions attendues.

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - L'impact du travail à distance sur notre communication
- 3 - Formulez des messages clairs pour obtenir les résultats attendus
- 4 - Stop aux e-mails qui vous polluent !
- 5 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Vous avez parfois l'impression de passer plus de temps à communiquer qu'à travailler ? Découvrez comment gagner du temps et susciter l'engagement dans toutes vos communications.



# Mener des échanges impactants en visio- conférence.

## Pourquoi choisir cette formation ?

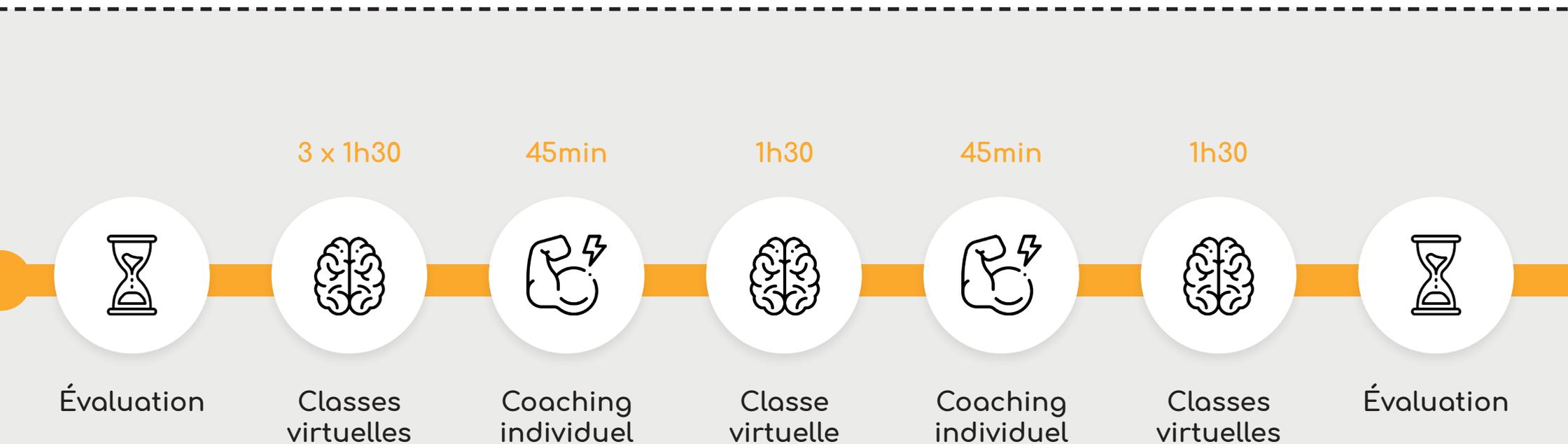
Pour maîtriser tous les codes du rendez-vous en visio, devenu incontournable.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - Enjeux, avantages et limites de la visio-conférence
- 3 - Faire preuve de leadership pour atteindre vos objectifs
- 4 - Connaître les participants
- 5 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Vous passerez plusieurs années de votre vie en réunion, autant bien les investir. Soyez éloquent et faites passer votre message de manière efficace dans toutes vos réunions à distance.



# Renforcer sa prise de parole en visio- conférence.

## Pourquoi choisir cette formation ?

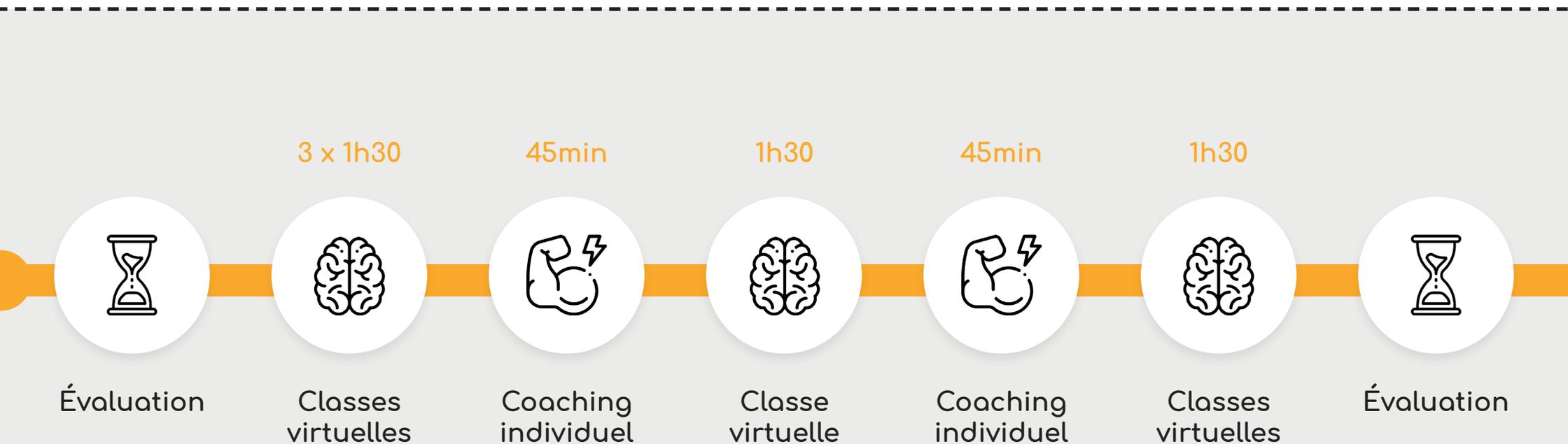
Pour maîtriser tous les codes de la visio-conférence, devenue incontournable. Afin d'être capable de décoder le langage non verbal de vos interlocuteurs (et le vôtre) au travers de la webcam.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - Enjeux, avantages et limites de la visio-conférence
- 3 - Les règles d'or de la vision conférence
- 4 - La communication non verbale en visio
- 5 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Comme en présentiel, la prise de parole en visio-conférence ne s'improvise pas. Maîtrisez tous les codes de ce nouveau mode de communication pour être éloquent à distance.



# Collaborer efficacement avec Microsoft Teams.

## Pourquoi choisir cette formation ?

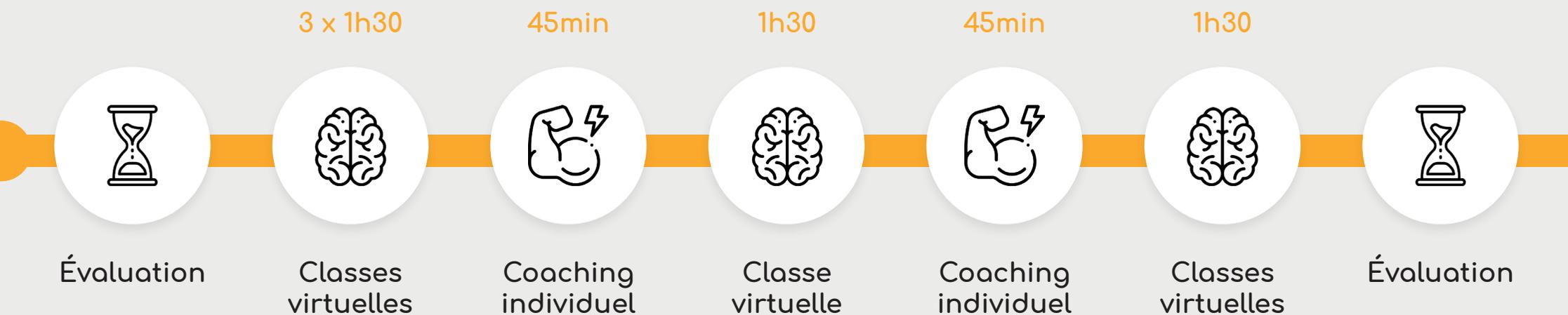
Pour obtenir un retour sur investissement rapide de vos licences Microsoft Teams. Déployez la puissance de l'outil au service de votre organisation.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - La visio, enjeux, avantages et limites.
- 3 - Développer son réseau avec le social selling.
- 4 - Prospection, prise de RDV et préparation du RDV visio.
- 5 - Le RDV commercial en visio-conférence : cadrer, animer, conclure.
- 6 - Le non-verbal : qu'en est-il en visio ?
- 7 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Maitrisez parfaitement les fonctionnalités de teams qui sont utiles dans votre métier. Bénéficiez d'un accompagnement ultra-personnalisé pour tenir compte de vos problématiques spécifiques.



Recruter  
en visio

Qui dit nouveaux outils, dit nouvelles façons de recruter et d'être recruté·e ! Candidat·e ou recruteur, nous vous donnons toutes les clés pour que vos entretiens d'embauche ne soient plus synonyme de calvaire. N'ayez plus peur de vous lancer !

Recruteur :  
réalisez vos  
entretiens  
d'embauche  
en visio-  
conférence.

## Pourquoi choisir cette formation ?

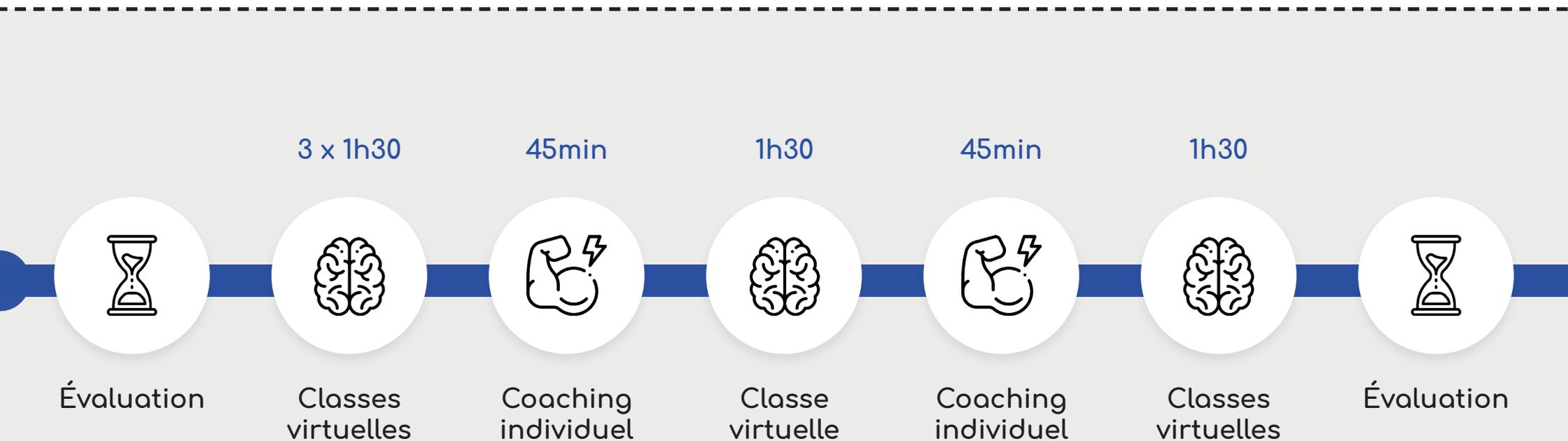
Pour maîtriser tous les codes de la visio-conférence et vous sentir aussi à l'aise derrière votre écran qu'en présentiel. Pour capitaliser au maximum sur toutes les informations que vous émettez et percevez lors d'un entretien en visio-conférence.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - Enjeux, avantages et limites de la visio-conférence
- 3 - Les règles d'or de la vision conférence
- 4 - La communication non verbale en visio
- 5 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Maîtrisez tous les codes de l'entretien d'embauche en visio-conférence pour recruter efficacement et sans frontière.



Candidat·e :  
réussissez  
votre entretien  
d'embauche.

## Pourquoi choisir cette formation ?

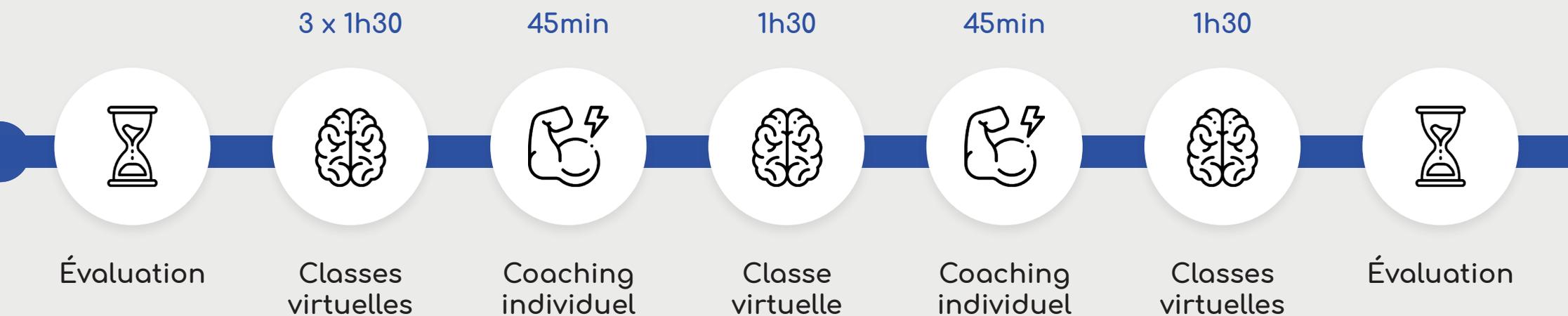
Pour maîtriser tous les codes de la visio-conférence et vous sentir aussi à l'aise derrière votre écran qu'en présentiel. Pour capitaliser au maximum sur toutes les informations que vous émettez et percevez lors d'un entretien en visio-conférence.

---

## Le programme

- 1 - Êtes-vous déjà un champion ?
- 2 - Enjeux, avantages et limites de la visio-conférence
- 3 - Les règles d'or de la visio conférence
- 4 - La communication non verbale en visio
- 5 - Évaluation : êtes-vous un champion ?

Maîtrisez tous les codes de l'entretien d'embauche en visio-conférence pour trouver le job de vos rêves derrière votre écran.



[explr.fr](http://explr.fr) | 0800 40 10 10 | [connexing.fr](http://connexing.fr)